

乙年 常年期第廿五主日

【智二12, 17-20；雅三16-四3；谷九30-37】

各位弟兄姊妹：這個主日是常年期第二十五主日。

在福音中，耶穌曾向門徒三次預告祂自己的苦難，而本主日的馬爾谷福音中耶穌的苦難預告正是第二次，祂這樣說：「人子快要被交付在人的手中，他們要殺害祂，死後第三天，祂要復活。」而本主日選自智慧篇的第一篇讀經，則是鉅細靡遺地敘述了惡人要如何陷害義人，判祂受可恥的死刑。可以說，這篇舊約的讀經活生生地為我們展示了耶穌苦難的情景。

耶穌這次苦難的預告是發生在祂最後一次往耶路撒冷的路上，也就是發生在祂公開傳教生活行將結束，並且很快就要進入祂在世上生活的最後一周，但同時也將進入祂傳揚天國使命最高峰的時刻。在這條路的盡頭，祂將騎著驢駒進入耶路撒冷，與各方敵人公開衝突，直到交付自己被釘在十字架上，經歷受苦、死亡、埋葬、復活和升天。

然而門徒對耶穌的預告似乎有聽卻沒有懂。事實上，何止這一次聽不懂，耶穌的另兩次苦難預告，門徒也都不曾明白過。在第一次的預告中，伯多祿雖然首先宣信耶穌就是默西亞，但卻無法接受默西亞必須上耶路撒冷受痛苦磨難，因此「便把耶穌拉到一邊，責備祂。」（谷八32）伯多祿的白目反應惹得耶穌轉過身來斥責祂：「撒殫，退我後面去！因為你所體會的不是天主的旨意，而是人的意願。」（谷八33）而門徒對第三次苦難預告的反應也依舊如同頑石，在雅各伯和若望身上，我們卻是看到了這兩兄弟竟然還想著要在世俗的權力中分一杯羹，要求耶穌哪天作王的時候，一個要坐耶穌左邊，一個要坐耶穌右邊。而今天福音中第二次苦難預告的結果還是很令人搖頭嘆氣，門徒竟然彼此爭論起究竟誰大、究竟誰小。唉！冥頑不靈，莫此為甚！然而門徒的反應卻是真實地顯示出，天離地有多麼遠，人的道路離上主的道路也就有多遠！

發生在往耶路撒冷路上的爭論，馬爾谷是這樣記載的：「耶穌問他們說：『你們在路上爭論些甚麼呢？』他們都默不作聲，因為他們一路上在彼此爭論誰比較大。」（谷八33, 34）在這記載裡，馬爾谷似乎有意地加上了其他對觀福音在描述這同一個事件時所沒有的「一路上」這個詞。事實上，馬爾谷把這同樣的語法也應用在耶穌的其他事件當中，譬如：當發生一位富貴少年跑來問耶穌為承受永生該作麼的時候，馬爾谷就特別強調是「正在耶穌出來行路時」發生的（谷十17）。總之，馬爾谷對往耶路撒冷的這條道路，特別情有獨鍾；而他特別強調出這條道路，就是因為這是一條耶穌的路。

這條耶穌的路是一條一步一步往下走，走到最最匱乏，直到十字架死亡為止的道路。這條路就是聖保祿宗徒在斐理伯人書裡向我們指出的道路，他說：「耶穌基督雖具有天主的形體，卻沒有將自己與天主同等的地位，為應當把持不捨的，反而自己空虛，取了奴僕的形體，降生成人，與人相似。形態上完全與人一樣；祂貶抑自己，聽命至死，且死在十字架上。」（斐二6-8）然而，這條走到十字架的道路卻也是一通往新生命的道路，從十字架上不斷地為我們流溢出信賴、希望和愛。在那裡痛苦被了解；仇恨被寬恕；挫折被鼓勵；憂苦被安慰；死亡被克服了。

這條道路與我們世俗汲汲營營的道路何其不同啊！世俗總是習慣使用武力的暴力、經濟的暴力、政治的暴力，現代世界還可以加上個網路的暴力等，企圖來解決世界的困境與難題，建立一個自認為理想的世界。這令我想到美國匈牙利裔的國際著名的大炒股專家George Soros，他是一位被讚譽為美國金融中心華爾街最出色的基金經理人。有一次，他接受媒體的訪問，談到他的炒股雖然造成許多地方的經濟衝擊和困擾，但仍是合法地參與國際金融遊戲。所以，為他來說，他認為這沒有甚麼不妥的，誰叫這整個經濟體系不好好防止投機、防堵漏洞，而他只是比較懂得投機、鑽尋漏洞。贊成他的人稱讚他說：「反正他把他投機賺來的錢拿來關心人權，並慷慨捐助各地區的人權發展。他左手自金融投機市場上賺取大把鈔票，右手再將之用於慈善公益事業；他以基金會組織培育反對人士，加速不公義社會的崩潰，同時創造了就業機會，而盡量紓解了社會轉型所帶來的痛苦。」所以讚揚他的人最後所得的結論是：在法律容許之下，運用精算財務的伎倆，賺取巨額的金錢，也分享高薪厚祿，何罪有之？

是的，George Soros企圖用經濟暴力，以及他在金融界的領導地位，來成就他的理想，去塑造他的理想世界。然而，暴力無法建立美善，反而我們所要承擔的將是一個若不是在當下、也必然在未來會發生的更貪婪、更痛苦的世界，甚至是要把我們的後代子孫也拉下來一起去承擔的貪婪及痛苦的世界。這是典型的人的道路，然而耶穌的道路卻是以天主之尊，甘心取了奴僕的形體，降生成人；甚至情願承受人的暴力，用自己的生命來救贖這個世界。因為祂知道人類的問題徵結，不在於任何社會、政治、軍事及經濟制度，而在於人的罪性。所以，只有讓自己走上耶路撒冷的道路，為人贖罪，才能真正尋根治本。

所以，門徒帶著世俗的追求目標，走世俗的路，自然無法明白往耶路撒冷的道路。因此，當耶穌面對門徒的世俗傾向時，就對他們說：「誰若想居首位，就必須居於眾人之末，作大眾的僕人。」聽到耶穌的話，或許我們會以為耶穌不要我們對生活有雄心壯志，不要為生活力爭上游，不要為工作努力出類拔萃。不！事實上，耶穌從來沒有否定這些積極的作為，祂只是顛覆了這些積極的作為的目標，祂要居首位的人真正成為服務的僕人。

耶穌自己就是這位真正服務的僕人。我們都記得，當耶穌被猶達斯出賣的那一夜，也就是在祂受死前一天的晚上，祂是如何把祂為門徒和我們的服侍拉拔到了最高點。在那天晚上，祂為我們建立了體血的祭獻，為使十字架的祭獻得以永留

給我們，直到祂再度來臨。在此宴會中，我們領受基督，使心靈得以充滿恩寵，並獲賜永恆生命的保證。這是耶穌對我們的最極致的服侍。除此之外，在那一夜，耶穌也為祂的門徒洗腳。祂曾把手巾束在腰間，雙手托著門徒的腳，並望著他們那軟弱的臉龐、貧困的臉龐、病苦的臉龐、辛勞的臉龐、痛苦的臉龐、受壓迫的臉龐、被拒絕的臉龐、受奴役的臉龐，為他們洗腳，同時對他們說：「你們明白我給你們所做的嗎？...若我為師傅的給你們洗腳，你們也該彼此洗腳。」（若十三12, 14）是的，耶穌在那個晚上服侍了祂的門徒，同時也叫他們照樣服侍人。耶穌雖然沒有親自洗我們的腳，但是，祂在洗禮當中，卻是親自洗淨我們的心、洗掉我們的罪，這更是無以復加的服侍。

耶穌如同僕人般的服侍榜樣，也啟發了最近幾年來所盛行的「僕人領導學」。長期以來，關於領導的理解，多是講求技巧、效率、願景和溝通等。但耶穌在福音中的榜樣和教導卻是為領導建立了一個劃時代的新觀念，這觀念就是「領導即服務，領袖即僕人」。這觀念同時也啟發了現代管理學，並歸納出「僕人領袖」所應具備的十項特性，就些特性包括：善於聆聽、具同理心、醫治修復、警覺性強、具說服力、觀念清楚、具有遠見、善於管理、建立他人以及建立團體。

是的，這是現代管理學從耶穌的作為所得到的啟發，但是卻常常只是學到了皮毛，而把「僕人領袖」的觀念淪為一種純粹的領導技術或技巧。而之所以會如此淪落，是因為動機不同。現代管理學裡的僕人領袖，其目標是為獲得某種特定的利益，如政治的權利或經濟的利益，然而耶穌教導我們的僕人領導觀，則是完全來自於祂對愛的詮釋和實踐。祂以受苦僕人的形象出現，正是祂對天父的愛，以及祂對人憐憫的展現。這種以愛天主、愛人作為出發的僕人領袖觀，耶穌不但兩千年前就已經用自己的整個生命來為我們如此揭示，還讓它作為基督徒的必修功課，並成為我們的生活觀。

耶穌為了讓門徒能夠明白祂的這項教導，便領了一個小孩子過來，放在他們中間。祂將孩子抱起來，對他們說：「誰若因我的名字，收留一個這樣的小孩子，就是收留我；誰若收留我，就是收留那派遣我來的。」在這幅溫馨的圖像中，誰是最大的呢？最接近耶穌的小孩最大，因為他最接近耶穌，最親近耶穌的胸懷。因此，在這裡耶穌提醒我們，天國裡最大的人就是那些藉著信德最貼近耶穌聖心的人。這幅圖畫同時也提醒我們，如果我們在天國要成為大的，那麼我們不是在紅塵人世尋求成為人上人，而是要如同耶穌一樣，成為接待卑微者的僕人。如果我們不懂得像耶穌一樣彎腰、甚至跪下為弱小者洗腳，而錯過了服侍他們的機會，那麼當耶穌親自經過我們的生命時，我們也可能會錯過祂。

這又讓我想到曾經在網路上讀到的一則故事。從前有一個武士，他負責守衛一座城堡的城門。這位武士從年輕時就許下一個願望，也就是希望在他有生之年，能有機會遇見國王從這道城門經過。而如果國王從這裡經過，他一定要以最大的尊敬向國王屈膝下跪，這可是他一生中最大的榮耀。所以，他許下這一生絕不向任何人折腰屈膝，他要把這最敬禮保留給國王。因此，這武士非常威武地戍守城門，即使他發現到一些突發情況發生，譬如，當有老弱婦孺需要幫忙或跌倒需要攙扶，他都予以拒絕，因為他絕不向任何人折腰曲膝，除了國王以外。

日復一日，年復一年，他年紀也漸漸老了，好不容易終於等到國王親臨這座城堡。當國王在隨從的簇擁下，浩浩蕩蕩地從這位武士戍守的城門口經過時，這位武士多麼渴望上前向國王屈膝下跪行最敬禮，畢竟這是他一生的盼望和期待，然而沒想到當他親眼見到國王時，他的身體卻因為從沒有彎腰屈膝過，所以已經僵直，再也無法靈活、順暢的彎腰屈膝了。

當國王知道他的心願時，就對他說：「你是個很好的武士，我也知道你的心願，可是很可惜，如果你平常就能夠多彎腰幫助人、多屈膝服侍人的話，那麼今天你要向我行這個屈膝下跪禮，也就不困難了。」

是的，往耶路撒冷的路，是一條需要彎腰幫助人、需要屈膝服侍人的路；這是上主僕人耶穌要走的路，也是每一個學耶穌作僕人的基督徒要走的路。阿們！